

APRESENTAÇÃO COMERCIAL



**IA QUE RESOLVE.
GESTÃO QUE INTEGRA.**

ASISTO.COM.BR



2026

QUEM SOMOS

Uma empresa de tecnologia criada para *simplificar operações complexas*

Acreditamos que o equilíbrio entre inteligência humana e inteligência artificial cria soluções práticas que ajudam empresas a organizar processos, melhorar atendimento e tomar decisões com mais clareza.

**15** anos

de mercado

**+60**

profissionais

**+20**

setores atendidos

**+400**

clientes atendidos

MODELO DE ATUAÇÃO

Produto e serviço

PRODUTO

Soluções - Prateleira

Prontos e já validados em operação.

INCLUI

Produtos prontos

Arquitetura de soluções

Sistemas de gestão

Aplicativos

SERVIÇO

Sob medida

Montado conforme o que o negócio precisa. Antes de propor, a Asisto estuda o cliente.

COMEÇA POR

Imersão

Diagnóstico

TOTVS E SAP

Consultoria

Suporte consultivo, integração de sistemas e evolução de ambientes corporativos, pra quem já usa essas plataformas.

SERVIÇO

Tudo o que colocamos a
serviço do seu negócio.

POTENCIAL

Crescimento contínuo

Resultado de cada serviço, aplicado ao seu negócio.

**Desenvolvimento sob medida**

Aplicativos e sistemas desenhados para o processo do cliente.

**Consultoria de processos**

Melhoria de processo por meio de tecnologia.

**Sistemas de gestão**

Estrutura pra organizar contratos, financeiro e operação.

**Automações**

Tarefa manual vira fluxo automático.

**Integrações**

Sistemas conversando entre si, sem retrabalho.

ERP PRÓPRIO

ERP completo, *nosso* *software de gestão.*

Nosso ERP nasce de anos de desenvolvimento próprio e consultoria avançada aplicados à indústria, não módulos soltos, mas uma solução única, que organiza a gestão, automatiza tarefas e integra sistemas, pronta para operar em duas vertentes.

GESTÃO

Financeiro, contratos e operação num só sistema, sem planilha solta.

Contratos

Faturamento

Financeiro

Despesas

Compras

VERTENTE QUÍMICA

Do fornecedor à revenda, no fluxo de quem importa e revende.

Importação

Lote

Custo

Estoque

Revenda

VERTENTE SERIADA

Do planejamento à entrega, no fluxo de quem produz em série.

Manufatura

PCP

MRP

Ordem de produção

Pedido de venda

Certificação de produto (Inmetro e afins), nas duas vertentes

SOLUÇÕES · PRATELEIRA

Soluções **prontas**

asisto **ERP**

Gestão
empresarial.

asisto **FAB**

Cadeia
moveleira

asisto **FLOW**

Atendimento
e vendas

asisto **VOICE**

Contact center
multicanal

asisto **LMS**

Gestão de
aprendizado

Contratadas inteiras ou por módulo.

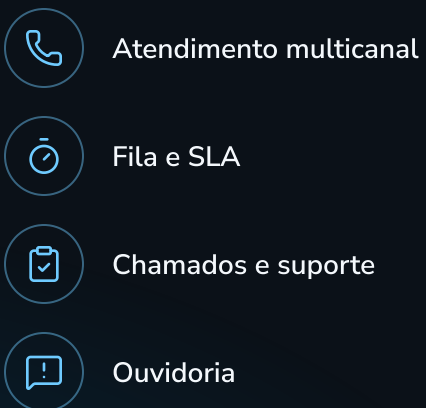
MÓDULOS

Tudo o que já *está pronto*

GESTÃO



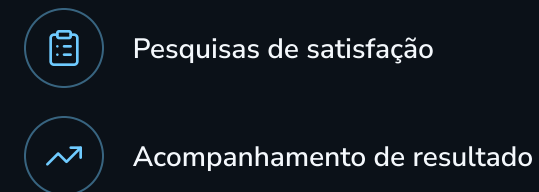
ATENDIMENTO



APRENDIZADO



RELACIONAMENTO



Contratados inteiros ou por módulo.

SOB MEDIDA · COMPARATIVO

Duas formas de começar:

imersão e *diagnóstico*

Imersão <i>(Hackathon)</i>	Diagnóstico
<i>O QUE É</i> Um time dedicado assume um desafio do cliente	<i>O QUE É</i> Uma imersão pontual no processo do cliente
<i>O QUE A ASISTO FAZ</i> Desenvolve e entrega parte da solução, inclusive um MVP em alguns casos	<i>O QUE A ASISTO FAZ</i> Estuda o processo e mapeia as possibilidades, sem desenvolvimento nesta etapa
<i>O CLIENTE RECEBE</i> Resultado visível antes de contratar	<i>O CLIENTE RECEBE</i> Diagnóstico
<i>DEPOIS</i> Evolui para contrato de projeto	<i>DEPOIS</i> Base para decidir os próximos passos

Sob consulta. Definido caso a caso.

SOB MEDIDA · IMERSÃO (HACKATHON)

Como funciona a *imersão*

Disponibilizamos uma equipe para o desafio do cliente e mostramos o resultado antes de avançar.

1

Desafio

Dificuldade ou déficit de processo, por exemplo, manufatura, PCP e MRP.

2

Time

Equipe dedicada, com especialistas, junto ao time do cliente.

3

Resultado

Solução, ou parte dela, desenvolvida e demonstrada. Em alguns casos, um MVP.

4

Evolução

Escopo e proposta comercial, com base no resultado.

PADRÃO



IMERSÃO



Também conhecida como hackathon. Disponível sob consulta, conforme o desafio.

SOB MEDIDA · DIAGNÓSTICO

Onde o processo perde e onde a *tecnologia entra*

O que o diagnóstico levanta:



Pontos de vulnerabilidade do processo



Onde uma automação ou plataforma pode cobrir



Quanto da operação o sistema atual cobre, e quanto não cobre



Risco a que a operação está exposta



Dinheiro que fica na mesa

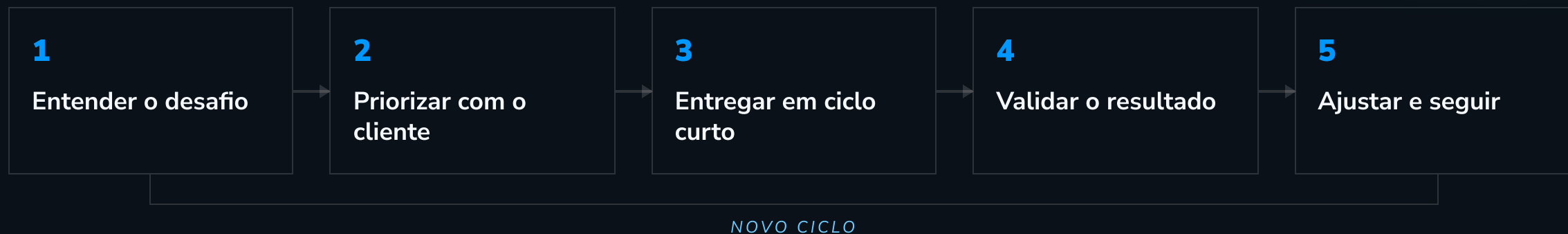


Retrabalho

Entrega: diagnóstico. Sem desenvolvimento nesta etapa.

COMO A ASISTO ATUA

Metodologia *ágil*



Entregas incrementais

Resultados em ciclos curtos, sem esperar o projeto inteiro.

Priorização com o cliente

O que entra em cada ciclo é definido junto com quem usa.

Adaptação contínua

O aprendizado de cada ciclo ajusta o próximo.



Processo de ouvidoria em operação

EXPERIÊNCIA

+20 setores. Processos industriais reais.

+120

operações conectadas
no ecossistema moveleiro

+1,3_{bi}

transacionados
no ecossistema moveleiro

+80_{mil}

usuários atendidos
em atendimento multicanal

CLIENTES

Cases

AsistoFab

Ecossistema criado e operado pela Asisto: fábrica, representante, arquiteto, loja e transportador em um fluxo só.

+120

OPERAÇÕES CONECTADAS

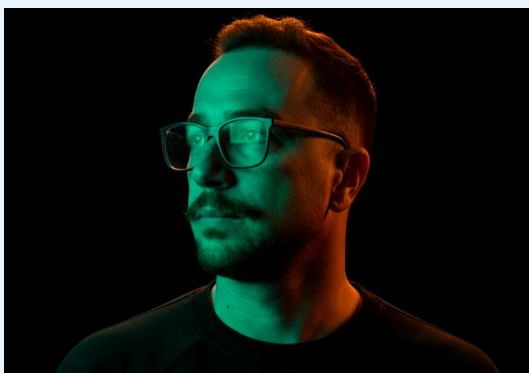
+1,3 bi

TRANSAÇÕES



QUEM ESTÁ POR TRÁS

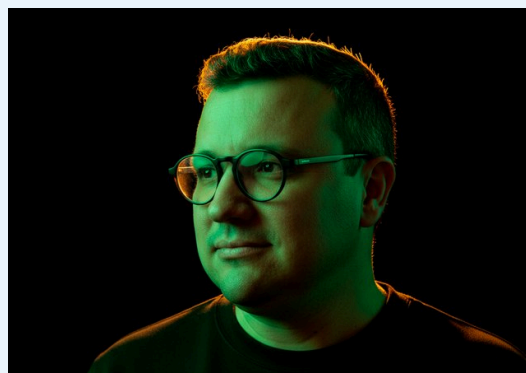
+60 profissionais que se organizam *para resolver.*



CEO

Eduardo Biazutto

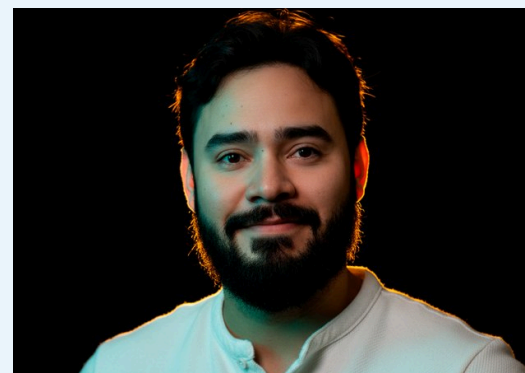
Fundador e CEO da Asisto, especialista em ERP e transformação digital. Empreendedor serial, trabalhou com os ecossistemas Totvs e SAP e lidera há mais de 15 anos projetos de gestão, automação e IA.



CFO

Abmael Carvalho

Sócio da Asisto, liderou o ecossistema da DSOP, uma das maiores empresas de educação financeira do país. Formado em Logística, com pós em Terapia Financeira, cuida da visão financeira da empresa.



CTO

Vitor Conti

Arquiteto de soluções com trajetória no ecossistema Totvs, onde atuou como especialista sênior. Une tecnologia e estratégia comercial, com experiência em lançamento de produtos, pricing e vendas.



HEAD DE OPERAÇÕES

Estevão Siqueira

Conecta produto, atendimento e operação no dia a dia da Asisto. Construiu sua trajetória em gestão de processos e times de suporte, experiência que hoje sustenta a entrega da empresa ao cliente.

02 unidades.**Guarulhos, SP**

R. Silvestre Vasconcelos Calmon, 51

**São Bernardo do Campo, SP**

R. Borba Gato, 51

ASISTO.COM.BR

**IA QUE RESOLVE.
GESTÃO QUE INTEGRA.**



APRESENTAÇÃO COMERCIAL

2026

